



Descripción

Este curso enfoca, desarrolla y valida un plan de surtimiento, relacionando la administración de la demanda con el ambiente y el desarrollo y validación de la planeación maestra.

Objetivo

Explorar los procesos utilizados para desarrollar planes de ventas y operaciones; identificar y determinar la demanda externa e interna y pronósticos, y afectar un viable programa maestro consistente con las políticas, objetivos y recursos restrictivos del negocio.

¿Quiénes deben Asistir?








Este curso está diseñado para profesionales en el campo de Materiales, Planeación, Mercadotecnia y Servicio al Cliente y en general para todas las áreas implicadas en el proceso de la Creación de Planeación a Largo Plazo.

Contenido

- Procesos de Planeación del Negocio
- Pronósticos de Demanda
- Administración de la Demanda y Servicio al Cliente
- Proceso de Planeación de Ventas y Operaciones
- Proceso de la Planeación Maestra
- Información requerida en el Proceso de Planeación de Material (MRP)
- Mecánica del MRP
- Proceso de Planeación de Capacidad
- Mecánicas de la Capacidad

¿Desea mayor Información?

Gladys L. Mayer
Gerente de Logística
Ignacio Pérez Sur 28
Despacho 210
Edificio Órbita
Centro, 76900
Querétaro, Querétaro

-  +52 (442) 2546336
-  +52 (442) 2429023
-  +52 (442) 2429023
-  gladys.mayer@bestpracticesmexico.com
-  +52 (442) 3417263
-  ID 62*263892*1
-  www.bestpracticesmexico.com



bestpracticesmexico
Business Professionals

capacitación | consultoría | coaching de negocios